

# CHECKLISTE FÜR IHRE GELDANLAGE

Bei jeder Anlageentscheidung sollten Sie sich Gedanken über Vor- und Nachteile sowie mögliche Chancen und Risiken machen. Wir möchten Sie vor unnötigen Fehlern schützen und Sie professionell bei Ihren Entscheidungen begleiten. Unsere Checkliste hilft Ihnen Klarheit über Ihre finanzielle Situation und Ihre Anlageziele zu verschaffen. Die Angaben zu Ihrer Person, Ihren Anlagezielen, Ihren finanziellen Verhältnissen und Ihrer Risikobereitschaft benötigen wir aufgrund rechtlicher Vorgaben für eine Beratung und eine mögliche Depotöffnung.

## 1. ANGABEN ZU IHREM ANLAGEZIEL

### 1.1 Welches Ziel verfolgen Sie mit Ihrer Geldanlage?

- |                                                       |                                                                  |                                                                 |
|-------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> kein besonderes Sparziel     | <input type="checkbox"/> Bildung einer Rücklage                  | <input type="checkbox"/> Erwerb von Wohneigentum                |
| <input type="checkbox"/> Sicherung der Altersvorsorge | <input type="checkbox"/> Finanzierung einer größeren Investition | <input type="checkbox"/> Regelmäßige Entnahmen aus Einmalbetrag |
| <input type="checkbox"/> Sonstiges Sparziel           | <input style="width: 100%;" type="text"/>                        |                                                                 |

### 1.2 Konkretisieren Sie Ihr Anlageziel:

Bei der Geldanlage sollten Sie wie bei der Planung einer Reise vorgehen: Was ist Ihr Ziel, wann möchten Sie dort ankommen?

Wann möchten Sie Ihr Ziel erreichen? (**Anlagedauer**)

Welche Zielsumme in € benötigen Sie? (**Zielkapital**)

Wie hoch sollten regelmäßige Entnahmen sein?

Haben Sie Ihr Sparziel (Summe oder monatliche Auszahlung) definiert, so machen Sie sich als nächstes Gedanken über Ihr mögliches Budget:

Wie viel € können Sie anlegen? (**Startkapital**)

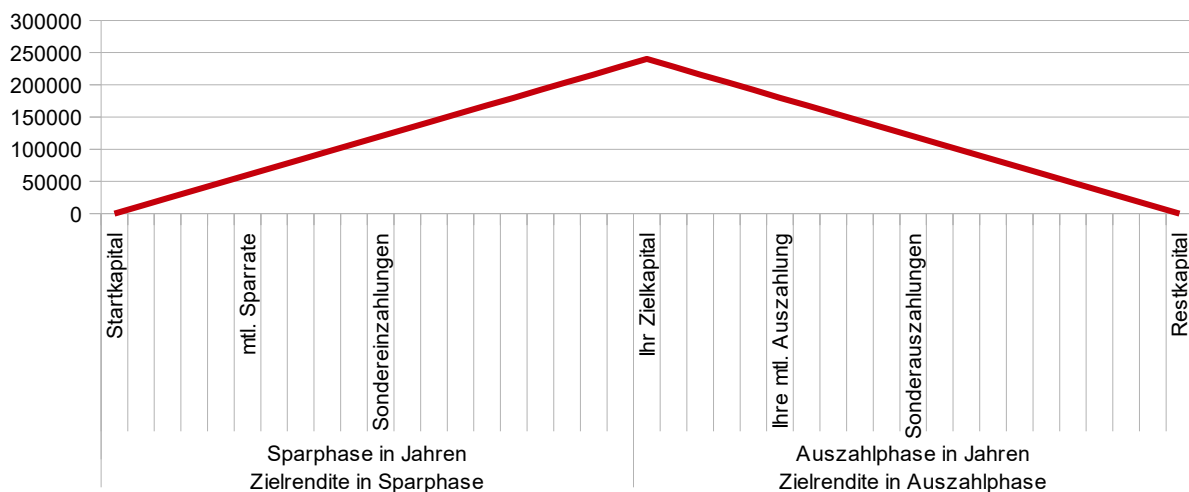
Wie viel € können Sie monatlich sparen? (**Sparrate**)

Sind weitere Zuzahlungen geplant & zu erwarten?

### 1.3 Visualisierung Ihres Anlageziels:

Der Erfolg Ihrer Geldanlage hängt von vielen Faktoren ab. Fragen Sie sich als erstes: Wann möchten Sie Ihr Sparziel erreichen und wie hoch ist dieses? Definieren Sie anschließend Ihr mögliches Startkapital, die Höhe einer monatlichen Sparrate und hinterfragen Sie mögliche Sonderzahlungen in der Ansparphase. Sind benannte Faktoren klar, so errechnen Sie mit unserer Hilfe die **notige Zielrendite** in der Ansparphase.

Haben Sie Ihr Sparziel erreicht, so entscheiden Sie sich für eine einmalige Entnahme für eine geplante Investition oder für eine monatliche Auszahlung aus Ihrem Investmentdepot z.B. als Ergänzung zu Ihrer Rente. Ihre Angaben zur Höhe und Dauer einer monatlichen Auszahlung in Verbindung mit einem möglichen Restkapital für Hinterbliebene geben Aufschluss über die nötige Zielrendite in der Auszahlphase.



# CHECKLISTE FÜR IHRE GELDANLAGE

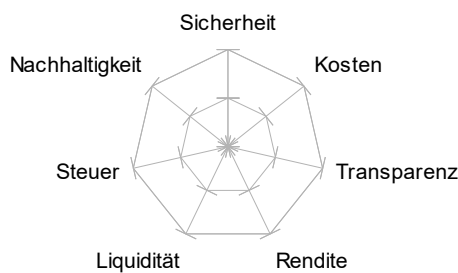
## 2. ANGABEN ZU IHREN ANLAGEPRÄFERENZEN

Das magische Dreieck der Vermögensanlage bezeichnet die untereinander konkurrierenden Ziele der Sicherheit, Liquidität und Rentabilität. Zudem gilt es bei der Geldanlage über steuerliche Aspekte, Flexibilität und natürlich Kosten nachzudenken. Eine sichere Geldanlage mit hoher Rendite und schneller Verfügbarkeit gibt es nicht. Machen Sie sich Gedanken über Ihre persönlichen Präferenzen.

### 2.1 Was ist Ihnen bei Ihrer Geldanlage wichtig?

- |                                                                                                              |                                                                                            |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Eine sichere Geldanlage ist mir besonders wichtig ( <b>Sicherheit</b> )             | <input type="checkbox"/> Hohe Renditechancen sind mir besonders wichtig ( <b>Rendite</b> ) |
| <input type="checkbox"/> Eine schnell Verfügbarkeit ist mir wichtig ( <b>Liquidität &amp; Flexibilität</b> ) | <input type="checkbox"/> Ich lege wert auf geringe Kosten ( <b>Kosten</b> )                |
| <input type="checkbox"/> Steuerliche Aspekte sollten berücksichtigt werden ( <b>Steuer</b> )                 | <input type="checkbox"/> Ich wünsche absolute Transparenz ( <b>Transparenz</b> )           |
| <input type="checkbox"/> Nachhaltige Geldanlage ist mir besonders wichtig ( <b>Nachhaltigkeit</b> )          |                                                                                            |

### 2.2 Visualisierung Ihrer Anlagepräferenzen



- Priorität I
- Priorität II
- Priorität III
- Priorität IV
- Priorität V
- Priorität V I
- Priorität VII

## 3. ANGABEN ZU IHREN RISIKONEIGUNG

Keine Geldanlage ist ohne Risiko. Welche der folgenden 7 Risikoklassen entspricht am ehesten Ihrer Zielvorstellung?

Risikoindikator <sup>2</sup> Die möglichen Risikoindikatoren bedeuten im Detail:

- 1 **Sicherheit:**  
Kapitalerhalt vor Ertragskraft. Weitgehender Ausschluss des Emittentenrisikos. Keine Bereitschaft, Verluste hinzunehmen. Beispiel: Geldmarktfonds
- 2 **Konservativ:**  
Fonds mit geringen Risiken. Begrenzte Ertragschancen aber stabile Wertentwicklung. Geringe Wertschwankungen. Lediglich Bereitschaft, in begrenztem Umfang Verluste hinzunehmen. Beispiel: Rentenfonds mit ausgezeichneter Bonität.
- 3 **Ausgewogen:**  
Erwartet werden höhere Erträge wenigstens auf Kapitalmarktzinsniveau bei ausgeglichenem Ertrags-/ Risikoverhältnis und möglichst stabilen Kursen. Kursschwankungen müssen sich in Grenzen halten. Bereitschaft, Verluste hinzunehmen. Beispiel: Mischfonds mit hohem Rentenanteil (defensiv ausgerichtet).
- 4 **Rendite:**  
Ertrag über dem Kapitalmarktzinsniveau bei erhöhtem Risiko von Kursaufschlägen. Höhere Bereitschaft Verluste hinzunehmen. Beispiel: Offensive Mischfonds mit höherem Aktienanteil.
- 5 **Wachstum:**  
Ertragsstarke Fonds bei unvermeidbar hohen Wertschwankungen. Bereitschaft, auch hohe Verluste hinzunehmen. Beispiele: Offensive Mischfonds, Aktienfonds auf solide Standardwerte, wobei die Aktienanlage defensiv (konservativ) ist.
- 6 **Chance:**  
Geldanlage mit hohen Ertragsaussichten, eine hohe Schwankungsbreite (Volatilität) ist die Regel: Hohe Bereitschaft, auch hohe Verluste hinzunehmen. Beispiele: Ertragsorientierte Aktienfonds, Dividendenfonds, Value-Aktienfonds.
- 7 **Spekulativ:**  
Bei außergewöhnlichen Ertragschancen werden extreme Wertschwankungen in Kauf genommen. Es besteht ein erhöhtes Totalverlustrisiko. Risiko übersteigt häufig die Aussicht auf Gewinn deutlich. Hohe Bereitschaft, auch sehr hohe Verluste und den Totalverlust hinzunehmen. Beispiele: Hedgefonds, Drittländerfonds, Branchenfonds, Spezialfonds auf bestimmte Surrogate.

<sup>2</sup> Basis für die Risikoindikation ist der SRRI. Die aktuelle Zuordnung eine(r/s) Anlage/Finanzprodukts zu einem bestimmten Risikoindikator stellt keine verlässliche Grundlage für die künftige Risikoentwicklung der/des Anlage/Finanzprodukts dar – vielmehr kann sich diese im Laufe der Zeit erheblich ändern. So bedeutet die Zuordnung zum niedrigsten Risikoindikator 1 nicht, dass es sich um ein(e) risikofreie(s) Anlage/Finanzprodukt handelt, d. h. Für alle Risikoindikatoren ist das Totalverlustrisiko grundsätzliche gegeben.

# CHECKLISTE FÜR IHRE GELDANLAGE

## 4. ANGABEN ZU IHREN KENNTNISSEN UND IHRER ERFAHRUNG

Machen Sie sich Gedanken darüber, mit welchen Finanzanlagen Sie schon vertraut sind bzw. informieren Sie sich über die Funktionsweise, Chancen, Risiken und Kosten neuer Anlageklassen.

### 4.1 Mit welchen Anlageformen haben Sie Kenntnisse & Erfahrungen seit mehr als drei Jahren?

|                                |                                    |                                                       |                                    |
|--------------------------------|------------------------------------|-------------------------------------------------------|------------------------------------|
| Sparbuch, Festgeld, Tagesgeld  | <input type="checkbox"/> Vorhanden | Geldmarkt(nahe) Investmentfonds/ETFs                  | <input type="checkbox"/> Vorhanden |
| festverzinsliche Wertpapiere   | <input type="checkbox"/> Vorhanden | Rentenfonds / ETFs mit festverzinslichen Wertpapieren | <input type="checkbox"/> Vorhanden |
| Bausparvertrag                 | <input type="checkbox"/> Vorhanden | Mischfonds                                            | <input type="checkbox"/> Vorhanden |
| Lebens- & Rentenversicherungen | <input type="checkbox"/> Vorhanden | Aktienfonds / ETFs auf Aktien                         | <input type="checkbox"/> Vorhanden |
| Direktanlage in Aktien         | <input type="checkbox"/> Vorhanden | offene Immobilienfonds                                | <input type="checkbox"/> Vorhanden |
| Gold                           | <input type="checkbox"/> Vorhanden | offene Immobilienfonds                                | <input type="checkbox"/> Vorhanden |
| Kryptowährungen                | <input type="checkbox"/> Vorhanden | Alternative Investmentfonds (AIF), Beteiligungen      | <input type="checkbox"/> Vorhanden |

### 4.2 Wie hoch war der durchschnittliche Gegenwert pro Transaktion in €?

Bis zu 3.000     3.000 bis 5.000     5.000 bis 10.000     Mehr als 10.000

### 4.3 Wie viele Geschäfte pro Jahr haben Sie abgewickelt?

Keine     Bis 5     Bis 10     Mehr als 10

### 4.4 Mit welcher Art von Finanzdienstleistung sind Sie bis dato vertraut?

- Keine                                    Ich habe bisher keine Erfahrung mit Finanzdienstleistung & Bankberatung?
- Reine Orderausführung                Ich treffe meine Anlageentscheidungen selbst
- Anlageberatung                        Persönliche Anlageberatung durch Anlageberater oder durch eine Bank
- Vermögensverwaltung                Ein Vermögensverwalter trifft eigenständig Entscheidungen für Sie

## 5. ANGABEN ZU IHREN FINANZIELLEN VERHÄLTNISSEN

### 5.1 Monatliche Einnahmen und Ausgaben

Einkommen aus

Monatliches Einkommen\*

Monatliche Ausgaben

**Haushaltsüberschuss**

### 5.2 Vermögen und Verbindlichkeiten

Girokonto, Festgeld, Sparbuch

Bausparverträge

Lebens- & Rentenversicherungen

Wertpapierdepot

Gold & Kryptowährungen

Immobilien

**Verbindlichkeiten\***

**Vermögensüberschuss**

Nutzen Sie für eine detaillierte Aufstellung Ihrer Vermögensanlagen gerne auch die **Anlage I** unserer Checkliste und verschaffen Sie sich einen Überblick. Was haben Sie in Ihre Verträge bisher einbezahlt, wie hoch ist der jeweilige Vertragswert, passt die Rendite zu Ihren Erwartungen und erreichen Sie mit den bisher gewählten Produkten Ihr Sparziel?

**Mit Stern\* gekennzeichneten Felder müssen zwingend befüllt werden!**

**6. ANGABEN ZU IHRER PERSON (nur nötig, falls noch kein Depot vorhanden)**

**6.1 Angaben zum Depotinhaber**

|                             |                      |                      |                       |                      |
|-----------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| <b>Persönliche Daten*</b>   | Anrede, Titel        | <input type="text"/> | Geburtsdatum          | <input type="text"/> |
|                             | Vorname, Name        | <input type="text"/> | Geburtsort            | <input type="text"/> |
|                             | ggf. Geburtsname     | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Kontaktdaten*</b>        | Straße, Hausnr.      | <input type="text"/> | Telefon privat        | <input type="text"/> |
|                             | PLZ, Ort             | <input type="text"/> | Mobil privat          | <input type="text"/> |
|                             | E-Mail-Adresse       | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Weiteres*</b>            | Ausbildung           | <input type="text"/> | Berufsgruppe          | <input type="text"/> |
|                             | Aktueller Beruf      | <input type="text"/> | Familien- /Güterstand | <input type="text"/> |
| <b>Legitimation*</b>        | Art des Dokuments    | <input type="text"/> | Ausstellungsdatum     | <input type="text"/> |
|                             | Ausweisnummer        | <input type="text"/> | Gültig bis            | <input type="text"/> |
|                             | Ausstellende Behörde | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Steuerliche Angaben*</b> | Steuer-ID            | <input type="text"/> | Steuerland            | <input type="text"/> |

**6.2 Angaben zum  ersten gesetzlichen Vertreter bei Minderjährigen / oder zum  zweiten Depotinhaber (falls gewünscht)**

|                             |                      |                      |                       |                      |
|-----------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| <b>Persönliche Daten*</b>   | Anrede, Titel        | <input type="text"/> | Geburtsdatum          | <input type="text"/> |
|                             | Vorname, Name        | <input type="text"/> | Geburtsort            | <input type="text"/> |
|                             | ggf. Geburtsname     | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Kontaktdaten*</b>        | Straße, Hausnr.      | <input type="text"/> | Telefon privat        | <input type="text"/> |
|                             | PLZ, Ort             | <input type="text"/> | Mobil privat          | <input type="text"/> |
|                             | E-Mail-Adresse       | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Weiteres*</b>            | Ausbildung           | <input type="text"/> | Berufsgruppe          | <input type="text"/> |
|                             | Aktueller Beruf      | <input type="text"/> | Familien- /Güterstand | <input type="text"/> |
| <b>Legitimation*</b>        | Art des Dokuments    | <input type="text"/> | Ausstellungsdatum     | <input type="text"/> |
|                             | Ausweisnummer        | <input type="text"/> | Gültig bis            | <input type="text"/> |
|                             | Ausstellende Behörde | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Steuerliche Angaben*</b> | Steuer-ID            | <input type="text"/> | Steuerland            | <input type="text"/> |

**6.3 Angaben zum  zweiten gesetzlichen Vertreter bei Minderjährigen**

|                             |                      |                      |                       |                      |
|-----------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| <b>Persönliche Daten*</b>   | Anrede, Titel        | <input type="text"/> | Geburtsdatum          | <input type="text"/> |
|                             | Vorname, Name        | <input type="text"/> | Geburtsort            | <input type="text"/> |
|                             | ggf. Geburtsname     | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Kontaktdaten*</b>        | Straße, Hausnr.      | <input type="text"/> | Telefon privat        | <input type="text"/> |
|                             | PLZ, Ort             | <input type="text"/> | Mobil privat          | <input type="text"/> |
|                             | E-Mail-Adresse       | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Weiteres*</b>            | Ausbildung           | <input type="text"/> | Berufsgruppe          | <input type="text"/> |
|                             | Aktueller Beruf      | <input type="text"/> | Familien- /Güterstand | <input type="text"/> |
| <b>Legitimation*</b>        | Art des Dokuments    | <input type="text"/> | Ausstellungsdatum     | <input type="text"/> |
|                             | Ausweisnummer        | <input type="text"/> | Gültig bis            | <input type="text"/> |
|                             | Ausstellende Behörde | <input type="text"/> |                       |                      |
| <b>Steuerliche Angaben*</b> | Steuer-ID            | <input type="text"/> | Steuerland            | <input type="text"/> |

**Mit Stern\* gekennzeichneten Felder müssen zwingend befüllt werden!**

# CHECKLISTE FÜR IHRE GELDANLAGE

## 7. ANGABEN ZU IHRER BANKVERBINDUNG

IBAN\*  Kreditinstitut

## 8. ANGABEN ZU IHRER ANLAGEENTSCHEIDUNG & PRODUKTAUSWAHL

- [fondsfueralle-discount](#) Ich treffe meine Anlageentscheidungen selbst und wünsche den günstigsten Preis
- [fondsfueralle-digital](#) Ich möchte ein Rundum-Sorglos-Paket und mich um nichts kümmern
- [fondsfueralle-privat](#) Ich suche nach professioneller & individueller Beratung ab 100.000 Euro Anlagebetrag

## 9. WELCHE UNSERER VIER ANLAGESTRATEGIEN TRIFFT AM EHESTEN IHRE ERWARTUNGEN?

- AUSGEWOGEN** **Aktienquote bis maximal 25 % - Konservativ**  
Fonds mit geringen Risiken. Begrenzte Ertragschancen aber stabile Wertentwicklung. Geringe Wertschwankungen. Lediglich Bereitschaft, in begrenztem Umfang Verluste hinzunehmen. Beispiel: Rentenfonds mit ausgezeichneter Bonität.
- RENDITE** **Aktienquote bis maximal 50 % - Ausgewogen**  
Erwartet werden höhere Erträge wenigstens auf Kapitalmarktzinsniveau bei ausgeglichenem Ertrags-/ Risikoverhältnis und möglichst stabilen Kursen. Kursschwankungen müssen sich in Grenzen halten. Bereitschaft, Verluste hinzunehmen. Beispiel: Mischfonds mit hohem Rentenanteil (defensiv ausgerichtet).
- WACHSTUM** **Aktienquote bis maximal 75 % - Rendite**  
Ertrag über dem Kapitalmarktzinsniveau bei erhöhtem Risiko von Kursaufschlägen. Höhere Bereitschaft Verluste hinzunehmen. Beispiel: Offensive Mischfonds mit höherem Aktienanteil.
- CHANCE** **Aktienquote bis maximal 100 % - Wachstum:**  
Ertragsstarke Fonds bei unvermeidbar hohen Wertschwankungen. Bereitschaft, auch hohe Verluste hinzunehmen. Beispiele: Offensive Mischfonds, Aktienfonds auf solide Standardwerte, Ertragsorientierte Aktienfonds, Dividendenfonds, Value-Aktienfonds.

## 10. ÜBER WAS SOLLTEN WIR SONST NOCH SPRECHEN

- |                                                                        |                                                                                                                                                                                                              |
|------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Online-Zugang zu ihrem Depot                  | <input type="checkbox"/> <a href="#">Terminbuchung Online</a>                                                                                                                                                |
| <input type="checkbox"/> Vollmacht für Dritte                          | <input type="checkbox"/> <a href="#">Website</a> & <a color:="" href="https://www.fonds&lt;span style=" red;"="">fueralle.de/faq/"&gt;https://www.fonds<span style="color: red;">fuer</span>alle.de/faq/</a> |
| <input type="checkbox"/> Freistellungsauftrag                          | <input type="checkbox"/> <a href="#">Monatsupdate</a> & <a href="#">Webinare</a>                                                                                                                             |
| <input type="checkbox"/> Verlustverrechnung mit anderen Depots         | <input type="checkbox"/> <a href="#">Newsletter</a> & <a href="#">Newsroom</a>                                                                                                                               |
| <input type="checkbox"/> Erbschaftsteuer & möglicher Vermögensübertrag | <input type="checkbox"/> Wir auf <a href="#">facebook</a> , <a href="#">Instagram</a> , <a href="#">Linkedin</a> , <a href="#">Xing</a> , <a href="#">Twitter</a> , <a href="#">Youtube</a>                  |

## BESTÄTIGUNG IHRER ANGABEN

Details zum  Ort

Gesprächstermin Datum

Uhrzeit

Initiator

Art der Beratung

Weitere(s)

**Kunde**  
Eigenhändige Unterschrift des Kunden:

**Ansprechpartner**  
Für Rückfragen steht Ihnen Ihr Ansprechpartner gerne zur Verfügung.

\_\_\_\_\_  
Ort, Datum, Uhrzeit und Unterschrift

\_\_\_\_\_  
Name, Firma, Nummer und Unterschrift

## FOLGENDE UNTERLAGEN SIND FÜR EIN BERATUNGSGESPRÄCH SINNVOLL & ERFORDERLICH

- Personalausweis
- Bankunterlagen & Versicherungsordner
- Mit Stern\* gekennzeichneten Felder müssen zwingend befüllt werden!**





## INTERNE BEARBEITUNG

Persönliche Daten erfassen

Newsletter

Unterlagen erstellen & übermitteln

Geschäftsmodell

Einmalanlage

Sparrate

Auszahlplan

Rücklauf & Kontrolle

Serviceanruf

Jahresgespräch